

ABSTRAK

PT. Trisantoso Sepakat, sebuah perusahaan distributor yang memasok peralatan laboratorium serta alat-alat teknik untuk wilayah Jawa timur sering mengalami permasalahan dalam mencari barang yang diinginkan langganannya di dalam beberapa katalog sehingga pelayanan yang diberikan kepada langganannya tidak efisien dan tidak efektif. Selain itu penanganan transaksi penjualan serta penagihan piutang menjadi masalah karena penanganan serta penyimpanan data kurang efektif dan efisien. Untuk mengatasi masalah tersebut maka dirancang dan dibuat program aplikasi sistem informasi penjualan dengan memanfaatkan basis data berbentuk gambar sehingga menghasilkan sistem yang lebih efisien dan efektif. Sistem yang dibuat antara lain meliputi informasi barang, penanganan transaksi penjualan, penanganan transaksi retur penjualan, penanganan piutang penjualan serta pembuatan dokumen dan laporan yang berkaitan dengan kegiatan penjualan.

Object Linking and Embedding (OLE) adalah fasilitas yang diberikan oleh sistem operasi Microsoft Window yang bisa digunakan untuk mengembed atau melink data dari satu aplikasi windows ke aplikasi lainnya. Termasuk di dalamnya data yang berupa teks, spreadsheet, gambar, suara dan video. Kita dapat melink atau mengembed teks, gambar, suara, spreadsheet atau obyek lain yang diciptakan dengan aplikasi yang mendukung OLE, di dalam field bertipe data general.

Dalam sistem informasi penjualan yang dibuat menghasilkan sistem yang dapat memberikan informasi mengenai keadaan barang, antara lain yaitu informasi mengenai stok yang tersedia, spesifikasi barang tersebut, harga barang, gambar barang serta aksesoris yang diperlukan barang tersebut. Dengan tersedianya informasi ini memudahkan salesman melakukan penawaran kepada langganannya dengan memanfaatkan informasi ini, dimana selama ini masih dilakukan secara manual yaitu dengan cara melihat katalog dan daftar harga. Disamping informasi mengenai barang, sistem informasi ini juga mampu menangani transaksi penjualan, back order, retur, pembayaran piutang dan membuat dokumen/laporan kegiatan penjualan.

Rancangan sistem informasi penjualan yang dibuat dapat meningkatkan efektifitas dan efisiensi kerja perusahaan terutama kegiatan penjualan, karena dalam sistem informasi ini penyajian informasi keadaan barang dapat diperoleh dengan cepat, penanganan dan pemrosesan transaksi (penjualan, back order, retur dan pembayaran piutang) dapat dilakukan dengan cepat serta pembuatan dokumen dan laporan diperoleh dengan cepat dan tepat. Dengan sistem informasi ini diharapkan dapat membantu perusahaan dalam meningkatkan pelayanan kepada langganannya.