

ABSTRAK

Peranan sistem akuntansi penjualan kredit dalam aktivitas dunia usaha sangatlah penting untuk menangani kegiatan operasional. Sistem akuntansi dirancang untuk memberikan pengawasan serta kemudahan terhadap semua transaksi yang dilakukan oleh perusahaan agar perusahaan dapat berjalan dengan efektif dan efisien. Demikian pula dengan sistem akuntansi penjualan kredit yang dilakukan oleh CV “XYZ”. Permasalahan pokok yang dibahas dalam laporan ini adalah fungsi atau bagian yang terkait, jaringan prosedur, dokumen, unsur pengendalian internal, serta bagan alir dokumen yang terdapat pada sistem akuntansi penjualan kredit CV “XYZ”. Tujuan laporan ini adalah untuk mengetahui fungsi atau bagian yang terkait, jaringan prosedur, dokumen, unsur pengendalian internal, serta bagan alir dokumen dalam sistem akuntansi penjualan kredit CV “XYZ”.

Pelaksanaan sistem akuntansi penjualan kredit pada CV “XYZ” belum terlaksana cukup baik karena terdapat perangkapan antara fungsi penjualan, fungsi kredit, dan fungsi pengiriman hal ini tidak sesuai dengan teori buku Mulyadi. Jaringan prosedur pada CV “XYZ” yang membentuk sistem akuntansi penjualan kredit yang sudah dirancang masih belum sesuai dengan jaringan prosedur yang ada pada buku Mulyadi karena masih belum tertera prosedur persetujuan kredit. Dokumen yang digunakan dalam sistem akuntansi penjualan kredit CV “XYZ” masih belum cukup. Unsur pengendalian internal pada CV “XYZ” yang meliputi organisasi, sistem otorisasi dan prosedur pencatatan, serta praktik yang sehat.

Berdasarkan pada evaluasi yang telah dilakukan, diketahui bahwa pelaksanaan sistem akuntansi penjualan kredit pada CV “XYZ”, belum terlaksana dengan cukup baik, sebaiknya dilakukan pemisahan antara fungsi penjualan, fungsi kredit, dan fungsi pengiriman. Pada jaringan prosedur perlu ditambahkan prosedur persetujuan kredit. Untuk dokumen pada sistem akuntansi penjualan kredit perlu ditambahkan satu bentuk dokumen lainnya, yaitu surat order pengiriman

Kata Kunci : Penjualan Kredit, Sistem Akuntansi

ABSTRACT

The role of the credit sales accounting system in business activities is very important to handle operational activities. The accounting system is designed to provide supervision and convenience to all transactions carried out by the company so that the company can run effectively and efficiently. Likewise with the credit sales accounting system carried out by CV "XYZ". The main issues discussed in this report are related functions or sections, network procedures, documents, elements of internal control, and document flowcharts contained in the CV "XYZ" credit sales accounting system. The purpose of this report is to find out the related functions or sections, network procedures, documents, elements of internal control, and document flowcharts in the CV "XYZ" credit sales accounting system.

The implementation of the credit sales accounting system at CV "XYZ" has not been carried out well enough because there are overlaps between the sales function, credit function, and delivery function, this is not in accordance with Mulyadi's book theory. The network of procedures on CV "XYZ" which forms the credit sales accounting system that has been designed is still not in accordance with the network of procedures in Mulyadi's book because there is still no credit approval procedure listed. The documents used in the CV "XYZ" credit sales accounting system are still not sufficient. Internal control elements in CV "XYZ" which include organization, authorization system and recording procedures, as well as healthy practices.

Based on the evaluation that has been done, it is known that the implementation of the credit sales accounting system at CV "XYZ", has not been implemented well enough, it is better to separate the sales function, credit function, and delivery function. In the procedure network, it is necessary to add a credit approval procedure. For documents in the credit sales accounting system, it is necessary to add another form of document, namely a delivery order letter.

Keyword : Sales Credit, Accounting System