

# MEMBANGUN SISTEM INFORMASI PENJUALAN MENGGUNAKAN METODE BERORIENTASI OBYEK PADA CV. ASIA SURYA PERKASA

Marini  
Program Studi Komputerisasi Akuntansi, STMIK ATMA LUHUR  
Jl. Raya Sungailiat – Selindung Lama  
Pangkalpinang – Bangka Belitung  
arinimarini44@yahoo.co.id

## Abstract

*CV. ASIA SURYA PERKASA is a trading company. To help and supervise sales activities, a good support from information system is a necessity to help the company establishing precise and secure selling. This research will focus on manual activities of recording and calculation, ranging from sales transactions to report establishments for management. This is one of many factors that slow down sales activities and report establishing that should be quick and accurate. Therefore, a computerized and accurate system is needed, to support business development and sales improvement. This paper uses object-oriented method as a research method to build a sales information system. This system is expected to be able to overcome problems which commonly occur on currently-running manual system. By taking advantage this proposed system appropriately, it is expected that supervision or control on cash sales to be more effective and efficient.*

*Kata kunci: Sistem Informasi Penjualan, Sistem Informasi, berorientasi objek.*

## 1. Pendahuluan

### 1.1 Latar belakang

Perkembangan teknologi dan informasi, yang seringkali menimbulkan permasalahan dalam setiap aspek kehidupan masyarakat, baik yang dihadapi oleh manusia secara individu maupun oleh organisasi. Hampir semua aktifitas kehidupan tidak terlepas dari peralatan mutakhir dan serba modern. Penggunaan teknologi yang tepat guna akan berdampak baik terhadap jalannya roda bisnis. CV.Asia Surya Perkasa merupakan bidang usaha yang bergerak dalam bidang penjualan Motor. Untuk memenuhi kepuasan konsumen serta untuk dapat bersaing di dunia ini maka sangat diperlukan adanya suatu sistem yang cepat, jelas dan akurat. Untuk itulah alasan peneliti melakukan riset di CV.Asia Surya Perkasa. Dalam penelitian ini peneliti akan membuat suatu sistem penjualan yang dibutuhkan oleh CV.Asia Surya Perkasa sehingga dapat memberikan pelayanan untuk masyarakat serta dapat bersaing di dunia sekarang ini.

### 1.2 Masalah

Masalah yang dihadapi oleh CV.Asia Surya Perkasa adalah kegiatan pengolahan data masih dilakukan secara manual, sehingga menimbulkan berbagai masalah, seperti :

- Keterlambatan dalam menyajikan laporan penjualan kepada Manager.
- Lamanya waktu yang diperlukan dalam melakukan pencarian dan pencatatan data-data penjualan sehingga dalam pembuatan laporan sering mengalami keterlambatan.
- Penyimpanan data yang kurang baik, sehingga terjadi pemborosan waktu dalam pengelompokkan data.

### 1.3 Tujuan Penelitian

Penelitian ini diharapkan dapat memperbaiki sistem yang ada dengan harapan agar pengolahan yang selama ini masih dilakukan secara manual, dapat dipermudah dan dipercepat kinerjanya dengan memberikan solusi berupa Rancangan sistem yang terkomputerisasi. Sistem terkomputerisasi ini juga diharapkan dapat mendukung tercapainya tujuan sebagai berikut :

- Menghasilkan laporan–laporan yang lebih spesifik dari tiap kegiatan dalam tiap usahanya dengan akurat, efisien dan tepat waktu serta kemudahan pengguna sistem dalam memenuhi kebutuhan manajemen.
- Efektifitas dalam pelaksanaan kegiatan transaksi penjualan sehari-hari.
- Meningkatkan kualitas pelayanan kepada pelanggan.

## 2. LANDASAN TEORI

### 2.1 Analisa dan Perancangan Sistem Berorientasi Obyek Dengan UML

#### 2.1.1 Pengantar UML

UML ( *Unified Modelling Language* ) adalah salah satu alat bantu yang sangat handal di dunia pengembangan sistem yang berorientasi obyek. Hal ini disebabkan karena UML menyediakan bahasa pemodelan visual yang memungkinkan bagi pengembang sistem untuk membuat cetak biru atas visi mereka dalam bentuk yang baku, mudah dimengerti serta dilengkapi dengan mekanisme yang efektif untuk berbagi ( *sharing* ) dan mengkomunikasikan rancangan mereka dengan yang lain.