Current Archives Announcements About Q Search

Home / About the Journal

UN PENMAS

Jurnal Pengabdian Masyarakat untuk Negeri

eISSN: 2810-000X pISSN: 2809-9990

UN PENMAS merupakan jurnal multidisiplin ilmiah yang diterbitkan oleh Lembaga Penelitian dan Pengabdian Masyarakat Universitas Narotama Surabaya yang mewadahi publikasi hasil kegiatan Pengabdian Masyarakat yang dilaksanakan oleh Dosen - Dosen sebagai bentuk manifestasi Tri Darma Perguruan Tinggi.

UN PENMAS merupakan jurnal elektronik yang dikelola secara profesional dengan menggunakan Open Jurnal System, diterbitkan 2 kali dalam satu tahun yaitu pada bulan **Mei** dan **November**.

Fokus dan Ruang Lingkup Artikel yang dimuat dalam **UN PENMAS**: Jurnal Pengabdian Masyarakat berbasis penelitian seperti *Participatory Action Research*, Pengembangan Masyarakat Berbasis Aset, Riset Berbasis Masyarakat, Pembelajaran Layanan, Pengembangan Masyarakat.

Support
Reviewers
Editorial Team
Focus & Scope
Copyright Notice
Author Guidelines
Open Access Policy
Peer Review Process
Indexing & Abstracting
Publication Ehics
Plagiarism Policy
Author Fees
Withdrawal
Contact





ISSN 2810-000X

Jurnal Anggota Konsorsium



Akreditasi









Q Search

Register Login

Home / Archives / Vol 4 No 2 (2024); UN PENMAS Vol 4 No 2

DOI: https://doi.org/10.29138/un-penmas.v4i2

Published: 2024-11-30

Full Issue

Cover Vol 4 no 2

Articles

Pemanenan Air Hujan (Rainwater Harvesting) Desa Sama Guna

Ussy Andawayanti, Rahmah Dara Lufira, Linda Prasetyorini, M Amar Sajali, Sumiadi Sumiadi, Rafi Satria Sofriansyah, Wahyuning Dewanti

2 pdf

ODI: https://doi.org/10.29138/un-penmas.v4i2.2916

Inovasi Teknologi dalam Pembelajaran Adab dan Akhlak melalui Media Komik Pixton sebagai Solusi Interaktif

Tri Sagirani, Zakiyah Dania Billah, Indhra Musthofa, Sri Hariani Eko Wulandari, Wawan Wahyudi Efendi, Panca Rahardiyanto

Support Reviewers **Editorial Team** Focus & Scope Copyright Notice **Author Guidelines** Open Access Policy Peer Review Process Indexing & Abstracting **Publication Ehics** Plagiarism Policy Author Fees Withdrawal Contact



ISSN 2810-000X

Inovasi Teknologi dalam Pembelajaran Adab dan Akhlak melalui Media Komik Pixton sebagai Solusi Interaktif

Tri Sagirani, Zakiyah Dania Billah, Indhra Musthofa, Sri Hariani Eko Wulandari, Wawan Wahyudi Efendi, Panca Rahardiyanto

151 - 165



Jurnal Anggota Konsorsium







Journal Template



Indexing





A pdf

DOI : https://doi.org/10.29138/un-penmas.v4i2.2960

Survei Penataan Sarana Sanitasi di Desa Sama Guna Kecamatan Tanjung Kabupaten Lombok Utara

Rahmah Dara Lufira, Emma Yuliani, Ussy Andawanti, Suwanto Marsudi, Orin Syakira Kamila, M Nafian Adrianu, Dicky Ahmad, Arya Danang Pambudi

A pdf

DOI: https://doi.org/10.29138/un-penmas.v4i2.2915

Pemberdayaan PKL kuliner Jalur Gaza berbasis teknologi green economy untuk meningkatkan pendapatan masyarakat

Nurhayati Nurhayati Nurhayati, Achmad Choiron, Veronika Nugraheni Sri Lestari, Agustiawan Djoko Baruno, Indrasto Kurniadi

A pdf

DOI : https://doi.org/10.29138/un-penmas.v4i2.2966

Pengembangan Edu-Ekowisata Batik Kabupaten Magetan untuk Penguatan Pendapatan Daerah menuju Green

Erina Rahmadyanti, Martini D.E Susanti, Sarmini Sarmini, Agus Taufik Mulyono, Muhammad Supriyanto 190 - 205

A pdf

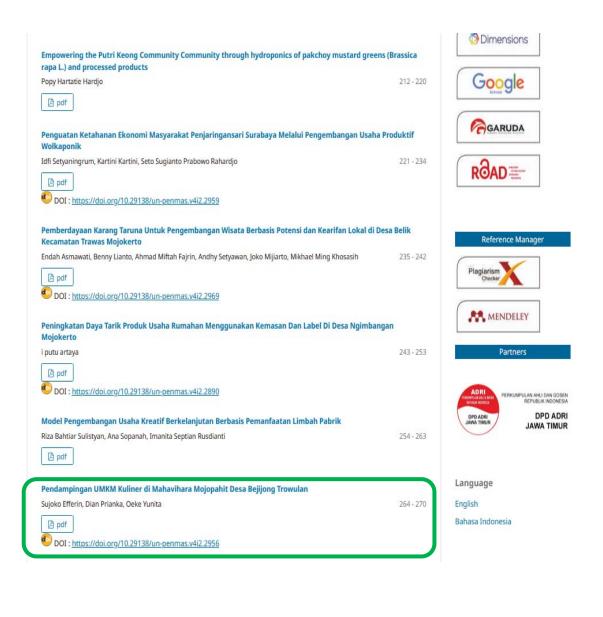
DOI: https://doi.org/10.29138/un-penmas.v4i2.2796

Diversifikasi Fungsi Buis Beton sebagai Kolam dalam Budidaya Ikan Lahan Terbatas di Desa Dukuh, Ngargoyoso,

Hardian Ningsih, Edi Paryanto, Wahyu Setyono, Raden Kunto Adi, Hendramawat Aski Safarizki 206 - 211

A pdf

Empowering the Putri Keong Community Community through hydroponics of pakchoy mustard greens (Brassica





Q Search

Home / Editorial Team

CHIEF EDITOR

• Sri Wiwoho Mudjanarko (Scopus ID 57202315170 H Index 11) Universitas Narotama, Surabaya, INDONESIA.

EDITORIAL TEAM

• Editor in Chief

Hendramawat Aski Safarizki Universitas Veteran Bangun Nusantara, Sukoharjo, INDONESIA

Section Editor

Achmad Muchayan Universitas Narotama, Surabaya, INDONESIA

Agus Sukoco Universitas Narotama, Surabaya, INDONESIA

Joko Suyono, Universitas Narotama, Surabaya, INDONESIA

Rizal Bahaswan, Universitas Narotama, Surabaya, INDONESIA

Zulkifli Lubis, Universitas Islam Lamongan, Lamongan, INDONESI A

Lilla Puji Lestari, Universitas Maarif Hasyim Latif, Sidoarjo, INDONESIA

Syaiful, Universitas Ibn Khaldun, Bogor, INDONESIA

Mohammad Roesli, Universitas Merdeka Surabaya, Surabaya, INDONESIA

Mathilda Sri Lestari, Universitas Veteran Bangun Nusantara, Sukoharjo, INDONESIA

Anton Muhibudin, Universitas Brawijaya, Malang, INDONESIA

Nawir Rasidi, Politeknik Negeri Malang, Malang, INDONESIA

Support

Reviewers

Editorial Team

Focus & Scope

Copyright Notice

Author Guidelines

Open Access Policy

Peer Review Process

Indexing & Abstracting

Publication Ehics

Plagiarism Policy

Author Fees

Withdrawal

Contact





Akreditasi





UN | PENMAS

Jurnal Pengabdian Masyarakat untuk Negeri PENMAS Volume 4, Number 2 (2024), pp. 264-270 e-ISSN 2810-000X https://iurnal.parotama.go.id/india.

Pendampingan UMKM Kuliner di Mahavihara Mojopahit Desa Bejijong Trowulan

¹Sujoko Efferin, ²Dian Prianka, ^{3*}Oeke Yunita

¹Fakultas Bisnis dan Ekonomika, Universitas Surabaya, Surabaya, Indonesia ²Fakultas Industri Kreatif, Universitas Surabaya, Surabaya, Indonesia ^{3*}Fakultas Farmasi, Universitas Surabaya, Surabaya, Indonesia e-mail: s_efferin@staff.ubaya.ac.id1, dianprianka@staff.ubaya.ac.id2, oeke@staff.ubaya.ac.id3,* *Coresponding Author

Submit: 22 September 2024; revisi:, diterima:

ABSTRAK

Tren bisnis kuliner yang prospektif pada masa kini, tidak terlepas dari adanya potensi dan peluang yang positif di bidang kuliner. UMKM kuliner yang berada di sekitar Mahavihara Mojopahit, Desa Bejijong, Trowulan, memiliki kebutuhan untuk peningkatan jumlah pembeli yang tidak hanya berasal dari pengunjung area wisata Mahavihara Mojopahit. Kondisi tersebut memerlukan strategi pemasaran yang lebih proaktif dengan pengembangan strategi pemasaran digital. Pendampingan UMKM diawali dengan masa persiapan melalui Focus Group Discussion dan studi banding ke sentra wisata kuliner (SWK) yang telah berhasil menerapkan pemasaran digital secara efektif. Selanjutnya pendampingan dilakukan melalui pelatihan secara bertahap melalui pelatihan pembuatan konten digital, peningkatan customer engagement, dan manajemen operasional. Hasil pendampingan UMKM memperbaiki pengetahuan dan ketrampilan mitra UMKM terkait pemasaran digital secara efektif.

Kata kunci: kuliner, pemasaran digital, pendampingan UMKM

ABSTRACT

Current culinary business trends directly relate to the culinary sector's favorable prospects and opportunities. Culinary MSMEs in Mahavihara Mojopahit, Bejijong Village, Trowulan need to expand their customer base beyond tourists to the Mahavihara Mojopahit tourist area. This circumstance necessitates a more proactive marketing strategy, namely a digital marketing strategy. Assistance for MSMEs begins with a preparation period that includes Focus Group Discussions and comparative studies of culinary tourism centers (SWK) that have successfully implemented digital marketing strategies. Furthermore, assistance is provided through stepwise training in digital content production, customer engagement, and operational management. This MSME assistance strengthens MSME partners' knowledge and skills in digital marketing.

Keywords: culinary, digital marketing, MSME assistance



Copyright © 2024 The Author(s) This is an open access article under the CC BY-SA license.

PENDAHULUAN

Bisnis kuliner merupakan bentuk usaha kuliner (*culinary*, dalam bahasa inggris, yang berarti segala sesuatu terkait masakan atau kegiatan di dapur) yang meliputi tahap produksi, penyajian dan penjualan makanan atau minuman, untuk memenuhi kebutuhan pangan untuk kehidupan (*eat as necessity*) maupun untuk kebutuhan bersosialisasi (*eat as experience*) (Anggraeni *et al.*, 2023; Rahmayanti, 2024). Bisnis kuliner di Indonesia berpotensi besar dalam pertumbuhan ekonomi, di mana pada tahun 2020, kuliner menyumbangkan 41% dari total Produk Domestik Bruto (PDB) ekonomi kreatif serta 6,55% dari PDB nasional, di mana kontribusi bisnis kuliner tersebut terus stabil hingga pada triwulan pertama tahun 2024. Menurut data Direktorat Jendral Industri Kecil, Menengah dan Aneka, Kementerian Perindustrian Republik Indonesia, bisnis kuliner juga berperan penting dalam pemberdayaan masyarakat (*community empowerment*) di Indonesia, dengan serapan sekitar 3,6 juta tenaga kerja dari sekitar 1,7 juta unit usaha pada tahun 2024 (Putri, 2023; Sandi, 2024).

Pada tahun 2022 Badan Pusat Statistik (BPS) melaporkan bahwa dari 11.223 usaha kuliner yang tersebar di seluruh Indonesia pada tahun 2020, terdapat 8.042 usaha (71,65 persen) di antaranya berupa restoran atau rumah makan, 269 usaha (2,40 persen) berupa katering, dan sisanya 2.912 usaha (25,95 persen) masuk dalam kategori lainnya. Salah satu usaha kuliner yang potensial adalah UMKM Kuliner di Mahavihara Mojopahit, Desa Bejijong Trowulan. Berdasarkan informasi pada website resmi Desa Bejijong, terdapat 4310 orang penduduk desa, di mana 923 orang di antaranya adalah wiraswasta sebagai UMKM (Sistem Informasi Desa Bejijong, https://bejijong.desa.id/datastatistik/pekerjaan). Desa ini memiliki destinasi wisata populer yaitu Patung Buddha Tidur Mahavihara Mojopahit, Candi Brahu, dan Petilasan Siti Inggil yang merupakan petilasan raja Mojopahit, Raden Wijaya.

Paguyuban pedagang "Mahavihara Mojopahit", yang menjadi target pendampingan, beranggotakan 26 UMKM. Paguyuban tersebut memiliki lokasi berjualan yang strategis, yaitu tepat di depan Mahavihara, dengan 29 stan kuliner. Berdasarkan wawancara terhadap narasumber pada Paguyuban, jumlah pengunjung wisata Mahavihara sebanyak 1500 orang per minggu, atau sekitar 6000 orang per bulan. Tren kunjungan wisata yang semakin meningkat tidak diikuti dengan jumlah pengunjung yang membeli makanan atau minuman pada stan kuliner UMKM tersebut, dengan omzet penjualan total UMKM kuliner hanya sekitar Rp300.000/minggu atau Rp1.200.000/ bulan.

Berdasarkan hasil observasi di lapangan, kondisi situasi riil tersebut terutama disebabkan oleh kurangnya kemampuan pelaku UMKM dalam melakukan komunikasi pemasaran yang kreatif, di mana pelaku UMKM hanya bersifat pasif dalam menunggu pembeli yang juga adalah pengunjung Mahavihara. Pendampingan UMKM kuliner Mahavihara bertujuan utama untuk mengembangkan komunikasi pemasaran berbasis digital, sebagai cara yang efektif untuk mencapai audiens yang lebih luas.

METODE

Metode pelaksanaan kegiatan pembinaan dan pendampingan oleh team dosen multiprodi yang terdiri dari Fakultas Bisnis dan Ekonomika, Fakultas Industri Kreatif dan Fakultas Farmasi, Universitas Surabaya, dalam skema Program Pemberdayaan Berbasis Masyarakat, ruang lingkup Pemberdayaan Kemitraan Masyarakat (PKM), dengan bidang fokus tematik 'Digital Economy' yang dilakukan selama 8 bulan, yang dimulai sejak bulan Juni tahun 2024. Metode pengabdian yang dilakukan dalam kegiatan ini seperti pada Gambar 1, dilaksanakan melalui dua tahap utama yaitu (1) Persiapan, dan (2) Pembinaan, Pendampingan, dan Evaluasi.



Gambar 1. Tahapan Kegiatan Pengabdian

Persiapan

Tahap pertama ini dilakukan dengan dua jenis kegiatan yaitu Focus Group Discussion (FGD) dengan para pelaku UMKM Mahavihara serta survey berupa observasi langsung terkait lokasi pujasera / stan para pedagang, mulai dari area parkir, area pengunjung, hingga area stan masing-masing pedagang. Selain itu, survey uji coba produk juga dilakukan terhadap makanan yang dijual oleh pelaku UMKM. Kegiatan berikutnya adalah studi banding ke Sentra Wisata Kuliner (SWK) yang ada di Surabaya, untuk tujuan observasi dan mempelajari strategi operasional bisnis kuliner.

Pembinaan, Pendampingan dan Evaluasi

Pembinaan dan pendampingan dilakukan melalui pelatihan terstruktur yang terdiri terdiri dari pelatihan (1) pembuatan konten digital bisnis kuliner, (2) *Customer Engangement*, dan (3) manajemen operasional bisnis kuliner. Evaluasi dilakukan secara bertahap untuk mengukur efektivitas setiap kegiatan yang dilakukan untuk komunikasi pemasaran berbasis digital.

HASIL DAN PEMBAHASAN

Pada tahap persiapan, khususnya pada tahap FGD dan survey observasi secara langsung pada lokasi pelaku UMKM Mahavihara seperti pada Gambar 1(a). diperoleh informasi dari para pelaku UMKM, terkait jumlah pengunjung yang terus berkurang terutama setelah pandemi. Para UMKM juga merasa khawatir untuk menyiapkan banyak produk jika tidak terjual. UMKM merasa perlu adanya upaya lain untuk menarik perhatian pengunjung melalui berbagai cara misalnya kegiatan atau event yang dilaksanakan di sekitar area. Kegiatan selanjutnya yaitu studi banding ke Sentra Wisata Kuliner (SWK) di Surabaya, yaitu SWK DH seperti pada Gambar 1(b), yang dipilih

karena sentra tersebut memiliki tingkat *traffic* pengunjung yang tinggi serta memanfaatkan strategi digital marketing yang sudah mumpuni dengan memanfaatkan aplikasi layanan antar makanan dari ojek online. Hasil studi banding tersebut memberikan banyak inspirasi baru bagi pelaku UMKM Mahavihara, terkait peningkatan kualitas produk makanan dan layanan, serta mempelajari bagaimana operasional layanan yang baik, termasuk strategi pengembangan pemasaran secara digital.





Gambar 1. Tahap Persiapan Pendampingan UMKM Kuliner Mahavihara Mojopahit, dengan kegiatan (a) Focus Group Discussion dan Survey Lokasi UMKM Mahavihara; (b) Studi Banding Sentra Wisata Kuliner (SWK) DH di Surabaya.

Pada tahap pembinaan, pendampingan dan evaluasi, dilakukan pelatihan secara terstruktur dan reguler yang bertujuan untuk memperkuat kualitas layanan operasional serta strategi pemasaran secara digital, seperti pada Gambar 2. Setelah pelatihan pembuatan konten digital bisnis kuliner, para pelaku UMKM Mahavihara memperoleh pengetahuan dan ketrampilan dalam pembuatan akun media sosial dan pemasaran melalui media sosial. Pelatihan *customer engagement* memberikan masukan kepada pelaku UMKM Mahavihara mengenai pentingnya tampilan produk dan inovasi produk-produk yang menarik bagi para pengunjung. Pelaku UMKM juga lebih memahami karakteristik pelanggan masa kini (*customer behavior*) sehingga mereka dapat melakukan pemasaran berbasis digital secara efektif. Keterkaitan kuliner dengan wisata budaya menjadi nilai tambah mengingat posisi lokasi pelaku UMKM yang berada di sekitar wisata populer yaitu Patung Buddha Tidur Mahavihara Mojopahit. Menurut

Gardjito et al. (2016) makanan termasuk bagian dari budaya sehingga perlu memahami karakteristik pelanggan yang berkunjung di area tersebut. Pelatihan manajemen operasional bisnis kuliner memperkaya wawasan dan ketrampilan pelaku UMKM dalam merancang Standard Operational Procedure (SOP) sederhana untuk melakukan pelayanan kepada pembeli di pujasera. Pelatihan ini dapat memberikan peningkatan kualitas layanan yang diberikan oleh pelaku UMKM.







Gambar 2. Tahap Pendampingan UMKM Kuliner Mahavihara Mojopahit, dengan kegiatan (a) Pelatihan Pembuatan Konten Digital Bisnis Kuliner; (b) Pelatihan Customer Engagement; (c) Pelatihan Manajemen Operasional Bisnis Kuliner.

Pembinaan dan pendampingan yang diberikan semakin memperkuat motivasi para pelaku UMKM Mahavihara untuk mengembangkan strategi pemasaran digital karena adanya berbagai manfaat digitalisasi usaha melalui pemasaran digital, baik untuk meningkatkan penjualan, maupun untuk meningkatkan *customer engagement* (Wahyani *et al.*, 2022; Retnowati *et al.*, 2023; Yunita & Krisnawan, 2023).

SIMPULAN

Hasil program Pemberdayaan Kemitraan Masyarakat (PKM) melalui pendampingan UMKM kuliner di Mahavihara pada tahap persiapan dan pendampingan dapat memberikan perbaikan pengetahuan dan ketrampilan dalam pengembangan konten digital, customer engagement dan manajemen operasional, yang dapat ditindaklanjuti secara berkesinambungan untuk meningkatkan pendapatan UMKM kuliner Mahavihara.

UCAPAN TERIMAKASIH

Program Pemberdayaan Kemitraan Masyarakat (PKM) dapat terlaksana karena adanya pendanaan dari Direktur Riset, Teknologi, dan Pengabdian kepada Masyarakat (DRTPM), Kementerian Pendidikan, Kebudayaan, Riset dan Teknologi, Republik Indonesia pada tahun 2024. Penghargaan yang tulus juga diberikan kepada mitra UMKM, khususnya Paguyuban pedagang kuliner "Mahavihara Mojopahit", Desa Bejijong Trowulan yang telah berpartisipasi secara aktif dalam mengasah pengetahuan dan ketrampilan pemasaran digital.

DAFTAR REFERENSI

- Anggraeni, N., Prastyandhari, I.G.A.M., Elianarni, D., Martoyo, A., Wiradnyani, N.K., Sirna, I.K., Sutaguna, I.N.T., Susanti, L., Sulistyadewi, N.P.E., Yati, Nugrahani, A.G. (2023) Pengantar Bisnis Kuliner. Makasar: CV. Tohar Media.
- Badan Pusat Statistik (BPS). (2022). Statistik Penyedia Makan Minum 2020. Jakarta: Badan Pusat Statistik.
- Gardjito, M., Hendrasty, H.K., Dewi, A. (2016). Industri Jasa Boga. Yogyakarta: Gadjah Mada University Press.
- Putri, E.S.N. (2023) Industri Kuliner Membantu Pertumbuhan Ekonomi, https://www.kompasiana.com/elvinashintanaztiaputri3001/656ee071c57afb5514 384842/industri-kuliner-membantu-pertumbuhan-ekonomi
- Rahmayanti, I. (2024) Manajemen Dasar Bisnis Kuliner, Malang: PT. Literasi Nusantara Abadi Grup.
- Retnowati, T., Boediningsih, W., Rini, I. (2023). Pembinaan dan Pengembangan UMKM pada Masyarakat RT05-RW05 Gayung Kebonsari Timur kec. Ketintang Kota Surabaya, UN PENMAS, Jurnal Pengabdian Masyarakat untuk Negeri, 3(1), 1-7.
- Sandi, F. (2024). UKM Makanan di RI Tembus 1,7 Juta Unit, Serap 3,6 Juta Pekerja. https://www.cnbcindonesia.com/entrepreneur/20240606192846-25-544554/ukm-makanan-di-ri-tembus-17-juta-unit-serap-36-juta-pekerja

Sistem Informasi Desa Bejijong, https://bejijong.desa.id/data-statistik/pekerjaan Wahyani, W., Sari, S.A., Winanda, L.A.R. (2022). Digitalisasi Usaha Mikro Kecil Menengah sebagai Solusi Bertahan di Masa Pandemi COVID-19. UN PENMAS, Jurnal Pengabdian Masyarakat untuk Negeri, 2(1), 1-6.

Yunita, O., Krisnawan, A.K. (2023) Digitalisasi Usaha Herbal. Yogyakarta: Deepublish.